

Subscribe to Open (オープンを購読する) : 学会とEJプラットフォームの両者の視点からOAを考える

S20 : Considering OA from the perspectives of both the academic society and the EJ platformer

特定非営利活動法人

UniBio Press

Director

永井 裕子 Yuko Nagai

Today's Object

- 購読料モデルからOpen Accessモデルへの「転換契約のひとつ」であるSubscribe to Open (以後S2O) について
About Subscribe to Open (S2O)
- S2OによるOA化は何をもたらすか
What does OA by S2O bring about?

What's BioOne ?

- BioOneは、商業ジャーナル出版がもたらす不公平に対処するため、**図書館と出版者**の利害関係者によって1999年に設立されました。それから20年、BioOneは成長を続ける製品とサービスのポートフォリオを通じて、図書館、出版社、研究者のニーズを満たすことに尽力しています。非営利団体。
- BioOne was founded in 1999 by both **library and publisher** interests to address the inequities posed by commercial journal publishing. Two decades later, BioOne remains committed to meeting library, publisher, and researcher needs through a growing portfolio of products and services.

UniBio Press

- SPARC/Japanへ参画した生物系学会ジャーナル6誌により設立されたNPO法人

A non-profit organization established by six journals of biological societies that participated in SPARC/Japan

当初の目的は「日本の生物系電子ジャーナル国内外図書館での購読」

The initial goal was “to subscribe to Japanese biological e-journals at libraries in Japan and abroad.”

UniBio Press

- the Herpetological Society of Japan [Current Herpetology](#)
- the Ornithological Society of Japan [Ornithological Science](#)
- the Mammalogical Society of Japan [Mammal Study](#)
- the Paleontological Society of Japan [Paleontological Research](#)
- The Zoological Society of Japan [Zoological Science](#)

APCに依存しないOAモデル Not based APC

- **Subscribe To Open (S2O)**

- 図書館が払っていた購読料を利用して、購読誌をOA誌に転換しようという試み

Attempt to convert subscription journals to OA journals using subscription fees paid by libraries

Annual Reviews等々

- **図書館共同出資モデル**

- 図書館によるクラウドファンディング
- 図書館からの出資金によって学術書や学術誌をOA出版するモデル

Knowledge Unlatched、Direct to Open (MIT Press) 等々

- **ダイヤモンドOAモデル**

- 国、機関、学会等の補助金によりOA出版するモデル

UniBio Press理事会資料
孝一 2023年5月23日

「Subscribe To Open (S2O) オープンを購読する」尾城

What is S2O ?

- Annual Reviews社が創出したOAジャーナル出版モデル

OA Journal Publishing Model Created by Annual Reviews

- 購読料をOAジャーナル出版のための費用に振り替える仕組み

Subscription fees are transferred to OA journal publication costs

- 購読料収入があるレベルに達すると見込まれる場合は、その年のジャーナルはOA出版となる

Subscription fees are transferred to OA journal publication costs

- そうでない場合は、ジャーナルは制限アクセスのまま（購読機関のみがアクセス可能）

Otherwise, the journal remains restricted access (accessible only to subscribing institutions)

UniBio Press 理事会資料「Subscribe To Open (S2O) オープンを購読する」尾城孝一 2023年5月23日

Subscribe to Open オープンを購読する

In my opinion, S2O can provide a viable and low-risk path for opening the current content of mature peer reviewed journals. Because S2O provides an alternative to APCs, the approach works for many journals where author funding is not available or where APCs are considered inequitable.

S2O can provide an OA solution for the foreseeable future, and adopting S2O now would not prevent a journal from moving to a better OA model if one were to develop. At the same time, we are working on coordinating multiple S2O offers so that they create additional value and increase a journal's appeal to subscribing libraries.

BioOne's S2O offer provides an easy way for journals to open their current content with as little risk as possible.

I hope this perspective is useful to you. Best wishes for your presentation at JOSS.

Email from Raym Crow dated April 19, 2024

私の意見では、S2Oは、成熟した査読付きジャーナルの現在のコンテンツをオープン化するための、実行可能でリスクの少ない道を提供することができる。S2OはAPCの代替手段を提供するため、著者からの資金提供が得られないジャーナルや、APCが不公平とみなされる多くのジャーナルにとって、このアプローチは有効である。

In my opinion, S2O can provide a viable and low-risk path for opening the current content of mature peer reviewed journals. Because S2O provides an alternative to APCs, the approach works for many journals where author funding is not available or where APCs are considered inequitable.

S20は、当面の間、OAソリューションを提供することができ、今S20を採用しても、ジャーナルがより優れたOAモデルを開発した場合に、そちらに移行することを妨げることはありません。同時に、私たちは、複数のS20を提供することで、付加価値を生み出し、購読図書館に対するジャーナルの魅力を高めることができるよう、調整を行っています。

S20 can provide an OA solution for the foreseeable future, and adopting S20 now would not prevent a journal from moving to a better OA model if one were to develop. At the same time, we are working on coordinating multiple S20 offers so that they create additional value and increase a journal's appeal to subscribing libraries.

BioOne Press Release 2023年12月4日

WASHINGTON D.C. – BioOne, the leading nonprofit aggregator in the biological, ecological, and environmental sciences, today announces a bold plan to offer up to 80 society titles as part of a Subscribe to Open (S2O) pilot beginning in January 2026.

ワシントンD.C. - 生物学、生態学、環境科学分野の非営利アグリゲーターとして業界をリードするBioOneは、本日、2026年1月よりSubscribe to Open (S2O) 試験的に最大80タイトルのソサイエティタイトルを提供するという大胆な計画を発表した

この決定は、BioOne理事会の満場一致で承認されたものであり、18ヶ月に及ぶ慎重な実現可能性分析と、公平で持続可能なオープンへの道を模索するBioOneの学会および図書館パートナーのコミュニティとの広範な面談に基づくものである。

This decision, unanimously endorsed by the BioOne Board of Directors, follows 18 months of careful feasibility analysis and extensive interviews with BioOne's community of society and library partners in search of an equitable and sustainable path to open.

BioOne OA化へ進んだ理由

Why did BioOne decide to choose OA

BioOneとその出版者にとって最大のリスクは、このまま何もしないことである、それは、BioOneをサポートしている図書館は、オープンアクセスへのアプローチをますます強く求めているからである。

it was determined that in fact the biggest risk point to BioOne and its publishers was in staying the course and doing nothing, since BioOne's supporting libraries are increasingly pressuring for an open access approach.

Lauren Kane's email , BioOne CEO , Feb.21st, 2024

財政的保証の提供

continued sustainable financial return

実現可能性分析の一環として、BioOneはこのパイロットの対象となる出版社の25%にインタビューを行った。そのうちの90%が、この試験的事業に参加する可能性が高いと回答した。彼らの回答はまた、継続的な財政的リターンが、参加への主要な動機付けとしてのオープンアクセスの提供と同等であったため、参加することの知覚的リスクを少なくするために、**財政的保証を提供**するという決定を考えた。

As part of our feasibility analysis, BioOne interviewed 25% of those publishers that would be eligible for this pilot. 90% of those indicated that they were strongly likely to join the pilot. Their responses also shaped our decision to offer a financial guarantee, to offset the perceived risk of participating, since **continued sustainable financial return** was on par with provision of open access as a key motivator for participation.

Lauren Kane's email , BioOne CEO , Feb.21st, 2024

BioOneがSubscribe to Openに移行することを強く支持してくれたBioOneの支援機関やコンソーシアムの多くと重要な話し合いを行いました。例えば、BioOne最大のコンソーシアムの一つであるLYRASISは、BioOneの総収入の10%以上を占めており、私たちの決断を後押ししてくれました。マックス・プランク図書館は、この試みに非常に協力的で、すでに2026年の購読を約束しています。

we had significant talks with many of BioOne's supporting institutions and consortia, who strongly endorsed BioOne moving towards a Subscribe to Open offer. For example, LYRASIS, which is one of BioOne's largest consortial subscribers, responsible for more than 10% of our total revenue, was a leading force in our decision. Max Planck Library was so supportive of the endeavor that they have already committed to a 2026 subscription.

Lauren Kane's email , BioOne CEO , Feb.21st, 2024

COLLECTIVE ACTION/SUBSCRIPTION – SUBSCRIBE TO OPEN (SERIALS)

Must already have a subscriber base.

Publisher offer: Subscribers continue to subscribe (perhaps at a discount for supporting the model) to ensure they have access but if reach a collective threshold content will be open to all.

Potential outcomes:

- If subscriber level maintains, content is openly available.
- If subscriber level not maintained, the content is not made open.

Mechanism: No-risk opt-in for the subscribing institution.

Implementation challenges: must maintain subscription infrastructure and ability to publish closed while also developing and supporting ability to publish open; minimal revenue growth potential

<https://scholarlykitchen.sspnet.org/2020/03/09/subscribetooopen/>

集団行動／購読 – オープンを購読する (Subscribe To Open) (雑誌)

購読機関ベースを持っていることが前提

出版社からのオファー：購読機関には、アクセスを確保するために（おそらくはモデルをサポートするための割引価格で）購読を続けてもらい、購読機関数が集团的閾値に達した場合には、コンテンツはすべての利用者にオープンとなる

想定される結果：

- 購読機関数のレベルが維持されれば、コンテンツはオープンになる
- 購読機関数レベルが維持されない場合、コンテンツはオープンにならない

メカニズム：購読機関にとってリスクのないオプトイン

導入の課題：購読のためのインフラとクローズドな出版を維持すると同時に、オープンな出版を開発し、サポートする必要があるが、収益増は最小限にとどまる可能性がある

<https://scholarlykitchen.sspnet.org/2020/03/09/subscribetooopen/>

BioOne参加学会にとってのS20

S20 for participants in BioOne

出版のために費用を補填する「収入」を得られても、収入増加は望めないだろう。

Even if they could generate “income” to cover the cost of publishing, they would not be expected to increase their income.

出版費用を削減するためには、何ができるか？論文数を減らすのか？

What can be done to reduce publication costs? Reduce the number of papers?

学会は、値上がりしない購読料を前提にジャーナル出版を検討することになるだろう。

The Society would consider journal publication on the basis of subscription fees that do not increase in price.

BioOneにとってのS2O

S2O for BioOne

- すべての論文がOA出版となる時代には、出版サイトの装備はAIの関与も視野に入れると、開発費用の重要性は大きいのではないか。

In an era when all papers will be published OA, will the cost of development be significant in equipping the publication site, with a view to AI involvement?

- 収入が最小限に留まるだろうと予測されるBioOneは、OA化の成功を手に入れたとしても、「情報の拡大」という本来の目的のために、少ない収入を活かす「道」を模索するのか。

Even if BioOne, which predicts that its income will probably be minimal, has achieved OA success, will it still seek a “path” to make use of its small income for its original purpose of “expanding information”?

OA出版の未来

OA Publishing in near future

今までにない発想、転換の必要性

Unprecedented thinking, need for change

デジタルで出版されたOA論文はすでに「自由」である

Digitally published OA papers are already “free”

さらに、IDの付与によって、「論文は特定可能」であるはず

Furthermore, they should be “identifiable” by the assignment of an ID

どこにあってもよい

It does not matter where it is located

OA出版の未来

OA Publishing in near

OA（出版）を継続するための能力、力量といったものをさらに発展させ、OA（出版）を支援することが必要である。

Developing and supporting ability to publish open

永井 裕子

特定非営利活動法人 UniBio Press

nagai@unibiopress.org